



2006年2月9日

罗尔斯·罗伊斯集团 2005 年初步业绩成果

集团亮点

- 创纪录的订单量，总额达 229 亿英镑（2004 年是 189 亿英镑）。
- 销售额增加到 66.03 亿英镑。基础*销售额增加了 9%。
- 基础*服务收入**增加了 12%。
- 扣除财务费用前利润增加到 8.77 亿英镑。
- 扣除财务费用前基础利润***增加到 6.79 亿英镑，同比增加了 40%。
- 税前基础利润***增长到 5.84 亿英镑，同比增长了 49%。
- 现金流入 5.52 亿英镑（2004 年是 2.51 亿英镑）。
- 平均负债净额降为 2.6 亿英镑（2004 年是 6.32 亿英镑）。
- 最终决定的股东偿付额增加了 7.5%，达到每股 5.38 便士，使全年股东偿付总共达到每股 8.72 便士。

首席执行官约翰·罗斯(John Rose)先生表示：

“我们已经在四个很难进入的全球市场领域占有一席之地。我们的销售额和订单都获得了增长，加之我们持之以恒地提高效率，为我们在 2006 年取得利润和现金流的进一步增长奠定了良好的基础。”

集团概览

罗尔斯·罗伊斯公司继续在 2005 年取得良好的财务业绩，利润和现金流增长强劲。

集团的业绩以持续的战略为基础，辅以对市场渠道、技术和能力的投资。通过引进新产品、扩大综合售后服务能力、强化伙伴关系及成功推进并购整合，公司实现了有机增长，进而带来订单和销售额的持续强劲增长。

集团专注于降低成本、提高效率，从而缓解了商品价格通胀和美元汇率不利走势所带来的负面影响。

集团销售额达到 66.03 亿英镑，基础销售额增长了 9%，反映出集团在各个市场领域都实现了有机增长。

税前基础利润同比增长了 49%，现金流入 5.52 亿英镑，使得年末资产负债表上的现金净额达到 3.35 亿英镑。平均负债净额降低了 59%，降为 2.6 亿英镑。

每股基础收益提高了 55%，达到 24.14 便士（2004 年是 15.56 便士），每股基本收益提高了 29%，达到 20.11 便士（2004 年为 15.56 便士）。最终决定的股东偿付额达到每股 5.38 便士，使全年股东偿付总共达到每股 8.72 便士，与 2004 年相比增长了 6.6%。

2005 年新接的订单达到创纪录的 113 亿英镑，从而将年末确认订单量推向创纪录的 229 亿英镑，与 2004 年相比增长了 21%。过去十年中，订单的年复合增长率是 14%。集团在所有四个市场领域都取得了良好的业绩。

罗尔斯·罗伊斯公司正在日益国际化。2005 年，集团并购了新的子公司 Bangalore，以扩大在一系列新项目上的工程能力；在新加坡建立了合资公司，以发展基于固体氧化物燃料电池技术的动力系统商业可行方案；在上海开办了一家新的船舶工厂，工厂将管理集团 3 亿英镑的业务；在中国、印尼、马来西亚、新加坡和台湾开辟了新的供应源。

在本年，集团集中抓了三个重点：

- 专注于技术投资和产品投资

集团购买技术的策略是在购买未来产品所需技术的同时，确保其拥有现成的技术，能够与最新的产品相结合。随着集团继续在每个业务领域开拓新的市场机遇，集团在研发上的自我投资水平预计约占集团销售额的 5%。投资对收益表的影响将反映在各个发展项目的综合进展上，这将造成 2006 年的成本资本化水平显著降低。集团在本年推出了许多新项目，特别是用于 A350 和 Avon200 的 Trent1700，Avon200 是在能源领域颇为成功的 Avon 发动机的升级版。

- 提高运营效率、降低单位成本

集团继续提高运营效率，通过提高生产力、降低采购成本和加强供应链管理等降低成本的措施来缓解商品价格通胀所产生的不利影响。工作量的大幅增长对供应链的能力提出了挑战，这是需要关注的领域。为推动工厂的现代化项目而提高了存货量，因此所造成的影响被严格的营运资金管理充分化解。重要的是，实施更高效的工作实践可为新工厂投资打好基础。

- 继续发展售后服务

售后服务收入，包括专营修理和大修的合资企业，在 2005 年增长了 12%，并且过去十年的年复合增长率达到 11%。服务收入现在占集团销售额的 54%。这是继集团成功扩大产品范围、增加发动机的使用量、加大对售后服务综合能力的投资之后所取得的。通过签订长期服务协议，集团正日益承担起维护其发动机和系统的责任，从而更好地维护客户利益，充分利用集团的技能和资产。2005 年，集团在各个业务领域公布了许多创新服务协议。

前景展望

罗尔斯·罗伊斯公司致力于四个长期增长的市场领域。今后 20 年预计对发动机及服务的综合需求将价值 2 万亿美元。集团坚持对技术、新产品和服务的投资使其能够对新的市场发展快速反应，并创造每个领域的有机增长机遇。

罗尔斯·罗伊斯发动机使用量的增长及其长久的服务期预计将在数十年中产生富有吸引力的回报。随着商业模式的发展和售后服务收入的持续增长，集团预计达到正的现金流，同时保持技术投资和产品投资的水平。

由于集团项目的长期性及投资大、债务多，集团认为继续强化资产负债表是谨慎的行为。集团还认识到偿付股东股利的重要性，计划在 2005 年增加偿付额，体现在与 2004 年相比增加了 6.6%。

考虑到递延税款，集团养老金计划的赤字是 11.54 亿英镑（2004 年是 10.02 亿英镑）。集团在 2003 年引入了重要的变革，以减少养老金赤字，并按照保险精算师对今年到期的主要计划的评估和变化的监管环境来评估下一步的行动。

集团继续对未来的美元净收入实行套利保值的策略，2005 年底约有 105 亿美元的远期外汇，平均汇率是 1.67 美元对 1 英镑（2004 年是 90 亿美元，汇率是 1.6）。集团正综合利用套期策略与成本降低举措，并将成本“美元化”以管理未来的外汇风险。2005 年达到的实际利率比 2004 年降低了 4 美分。

有订单、服务收入的增长和效率的提高做后盾，预计 2006 年集团将继续发展的势头。因此，集团预计在 2006 年利润和正现金流同时实现增长。

欲知详情，请联系：

罗尔斯·罗伊斯国际有限公司—中国 郝萍
2109 人寿大厦，朝阳门外大街 16 号
Tel: 0086 10 85252288-223
Fax: 0086 10 85252213
Email: helen.hao@rolls-royce.com.cn